

OrtoPed SRI est le principal distributeur de prothèses et d'orthèses au Canada. Nous sommes à la recherche d'un(e) Représentant(e) des ventes, basé(e) à Ville Saint-Laurent, pour couvrir tout le territoire québécois. Les principales tâches et responsabilités sont :

- Comprendre les besoins techniques et commerciaux de nos clients. À partir de là, expliquer à nos clients les fondements techniques des produits de notre portefeuille afin qu'ils puissent générer des flux monétaires incrémentaux et offrir à leurs patients les meilleurs soins possibles
- Gérer toutes les activités de vente et participer activement à la planification des activités de marketing sur votre territoire. Afin que vous puissiez avoir du succès, vous serez épaulé(e) par nos experts cliniques en prothèses et en orthèses, le Directeur de produits, le Coordonnateur du soutien aux ventes, les Représentants du Service à la clientèle et par la Direction
- Bâtir une relation durable avec les associations de prothèses et d'orthèses, les écoles de prothèses et d'orthèses ainsi qu'avec leurs parties prenantes
- Comprendre en détail nos activités, nos marchés ainsi que les technologies, les produits et les services offerts par OrtoPed. Ce faisant, vous devez être disposé(e) et capable de présenter des produits de plus de 100 fournisseurs à vos clients. Pour ce faire, OrtoPed et ses fournisseurs vous fourniront une formation initiale et des formations ponctuelles. Compte tenu de votre formation académique et de votre expertise en biomécanique, nous nous attendons à ce que vous ayez la capacité d'approfondir continuellement vos compétences techniques par vous-même et que vous puissiez rester à niveau avec les nouveaux produits et technologies afin de répondre aux attentes et aux besoins de vos clients
- Mener des sessions de formation technique, chez nos clients ou lors de foires commerciales, sur les produits que nous offrons
- Rendre compte régulièrement au Chef de l'exploitation ainsi qu'au Directeur des ventes et du marketing quant à vos activités et initiatives sur votre territoire
- Surveiller les activités des concurrents et synthétiser les informations pertinentes pour le Directeur de produits et pour la Direction
- Participer à la planification, à l'organisation et à la coordination de toutes les activités requises pour une participation réussie d'OrtoPed aux foires commerciales et conférences ainsi que représenter activement OrtoPed dans de tels événements

Vous interagirez quotidiennement avec des prothésistes, des orthésistes, des ergothérapeutes, des physiothérapeutes, des médecins, ainsi qu'avec d'autres professionnels de la santé de milieu connexes. À ce titre, le(la) candidat(e) est membre en règle de l'Ordre des ergothérapeutes du Québec et possède une solide expertise en biomécanique. Sachez que votre réussite est étroitement reliée à votre capacité à soutenir une conversation technique avec les professionnels susmentionnés.

En tant que Représentant(e) des ventes, vous incarnez la vision et les valeurs d'OrtoPed avec ses clients et vous vous efforcez de développer des relations d'affaires durables avec vos clients. Vous êtes un(e) joueur(jeuse) d'équipe, vous travaillez de manière autonome au sein d'un groupe, vous avez une approche orientée vers les résultats et vous êtes à l'aise avec des produits technologiques. Dans le cadre du processus de vente technique, vous êtes extrêmement bien organisé(e), vous utilisez un logiciel CRM, vous planifiez votre couverture selon un horizon temporel 30/60/90 jours, vous complétez vos plans pré-visite avant vos rencontres et vous complétez vos rapports post-visite de façon diligente. Enfin, le(la) candidat(e) a une écoute attentive, est capable de mériter le respect de ses clients et est à l'aise dans un environnement multi-tâches. Vous fonctionnez en mode solution.

Ce poste relève du Chef de l'exploitation ainsi que du Directeur des ventes et du marketing, ce dernier étant basé aux États-Unis. OrtoPed offre une rémunération compétitive (Salaire de base, bonus et assurances collectives). La maîtrise de l'anglais, à l'oral et à l'écrit, est essentielle. Vous êtes disponible pour voyager au moins 50% du temps.

Veuillez envoyer votre curriculum vitae à [emplois@ortoped.ca](mailto:emplois@ortoped.ca). Nous analyserons les demandes au fur et à mesure qu'elles seront reçues et ce jusqu'au 3 septembre 2021.

La personne responsable de cet affichage est Jean Desjardins, 514-342-6161, option 9, x1665. Notre site web est [www.ortoped.ca](http://www.ortoped.ca)